

Pismo Prezesa Zarządu PHS „HYDROTOR” S.A. do Akcjonariuszy

Szanowni Państwo,

W imieniu Zarządu Przedsiębiorstwa Hydrauliki Siłowej „Hydrotor” S.A. w Tucholi, przedstawiam raport z działalności Spółki Hydrotor S.A. i Grupy Kapitałowej Hydrotor w 2014 r., mając nadzieję, że pozwoli on Państwu prawidłowo ocenić obecną sytuację i perspektywy działalności naszej Spółki i Grupy Kapitałowej.

Rok 2014 był dla nas okresem stawiania nowych wyzwań, rozważnego rozwoju oraz tworzenia zrównoważonych warunków wzrostu wartości Grupy Kapitałowej Hydrotor. Strategia Grupy to zaplanowane działania operacyjne zakładające budowanie coraz większej wartości Spółek poprzez stopniowe zwiększanie skali działania w oparciu o rozwój organiczny oraz przy sprzyjających okazjach rozszerzanie Grupy Kapitałowej.

Pod względem wyników ekonomicznych rok 2014 był dla Hydrotor S.A. jak i spółek zależnych lepszym okresem niż rok 2013.

Zadania gospodarcze roku 2014 spółki skupione w Grupie Kapitałowej realizowały w miarę ustabilizowanych warunkach otoczenia rynkowego. Był to dla nas niezły rok. W pierwszym półroczu uzyskaliśmy kilkunastoprocentowy wzrost poziomu sprzedaży i wyników finansowych. W II półroczu widoczna była dalsza, choć w mniejszej skali z miesiąca na miesiąc poprawa wyników. Efekty finansowe uzyskane na koniec roku w postaci ponad 5% - owego wzrostu poziomu sprzedaży produktów własnych, 7% - owego wzrostu kwoty zysku netto oraz 17 % - owego wzrostu zysku na działalności operacyjnej w porównaniu do roku poprzedniego, należy uznać za niezłe osiągnięcie.

Nie tylko otoczenie makroekonomiczne ma wpływ na realizację naszych celów. Bez konsekwentnie realizowanej strategii funkcjonowania na rynku produktów przemysłu elektromaszynowego, elastycznego dopasowania oferty produktów do potrzeb odbiorców i przemyślanych decyzji biznesowych, niemożliwe byłoby osiągnięcie dobrych wyników gospodarczych i utrzymanie się na rynku.

Grupę Kapitałową Hydrotor S.A. tworzą firmy mocno osadzone w realiach gospodarki krajowej i europejskiej. Nie będąc częścią żadnej międzynarodowej struktury korporacyjnej, z powodzeniem prowadzimy aktywność biznesową w oparciu o własną linię produktową i współpracę kooperacyjną z liczącymi się na świecie firmami Bosch, Parker, Claas, IDEX Corporation. Prawie połowa produkcji własnej sprzedawana jest na eksport.

Zajmując od wielu lat pozycję czołowego krajowego producenta cylindrów hydraulicznych, wysokociśnieniowych pomp zębatych, pomp olejowych do silników spalinowych, pomp ręcznych,

rozdzielaczy blokowych sterowanych ręcznie i elektrycznie, zaworów przelewowych i zwrotnych, regulatorów przepływu oraz dzielników strumienia jesteśmy poważnym podmiotem rynku elementów hydraulicznych.

Spółka Hydrotor S.A. od kilkunastu lat konsekwentnie realizuje strategię rozwoju opartą na dwóch podstawach: pierwsza to rozwój organiczny, druga to budowanie silnej Grupy Kapitałowej działającej w branży hydrauliki siłowej. W 2014 roku nie prowadzono w tym zakresie działań akwizycyjnych a koncentrowano się na projektach wewnętrznych

Główne funkcje rozwojowe przejęły w Grupie Kapitałowej spółki Hydrotor i Agromet. Przy czym strategia Hydrotor przewiduje częściową dywersyfikację działalności, strategia Agromet S.A. przewiduje jeszcze ściślejszą specjalizację w zakresie siłowników hydraulicznych.

W spółce Hydrotor dalszy rozwój działalności upatruje się w rozszerzaniu produkowanego asortymentu wyrobów przy wykorzystaniu innowacyjnych, mniej kosztowych technologii wytwarzania. Celowi temu ma służyć realizacja w przedsiębiorstwie dwóch projektów badawczo – wdrożeniowych realizowanych przy pomocy Funduszy Europejskich, a nastawionych na opracowanie innowacyjnych pomp zębatach o obniżonym poziomie emisji akustycznej oraz wdrożenie nowej technologii produkcji pomp hydraulicznych, prowadzącej do obniżenia kosztów i poszerzenia oferty produktowej firmy. Pompy te powinny nie tylko zastąpić asortymenty schodzące z rynku na skutek zaprzestania produkcji niektórych maszyn i urządzeń, ale także pomóc wejść na nowe, szczególnie zagraniczne rynki wytwórców maszyn i urządzeń wykorzystujących w swoim działaniu hydraulikę. W przypadku powodzenia ww. projektów Spółka oczekuje poprawy pozycji konkurencyjnej, pogłębienia i utrwalenia relacji biznesowych z obecnymi klientami jak również pozyskania klientów na nowych, dotychczas nieobsługiwanych segmentach rynku. W związku z realizacją powyższych zamierzeń, rozbudowujemy komórkę konstrukcyjną, jak też zwiększyliśmy na przestrzeni 2014/ 2015 roku nakłady inwestycyjne w innowacyjne maszyny, których wartość zakupu znacznie przekroczy 10 mln zł, przy zakładanej dotacji w wysokości 5 mln zł.

Drugim czynnikiem rozwoju Hydrotor S.A. jest zdywersyfikowanie profilu działalności przedsiębiorstwa. Spółka zrealizowała ten proces poprzez uruchomienie Wydziału Precyzyjnej Obróbki Elementów Wielkogabarytowych. Ta, nowa dla nas dziedzina działalności posiada wszelkie cechy przedsięwzięcia wysoko innowacyjnego i rozwojowego. Z powodu całkowitej dla nas nowości, dużej złożoności i stopnia trudności stosowania innowacyjnej technologii, musieliśmy zrewidować przewidywany w pierwotnych założeniach, czas dochodzenia do założonej efektywności produkcji, jak też zastanowić się nad dodatkowymi niewielkimi inwestycjami pozwalającymi znacznie poprawić efektywność całego projektu. Podtrzymujemy natomiast przekonanie co do trafności przewidywań znalezienia niszowego rynku, z dużym potencjałem wzrostu. W tej chwili popyt na nasze usługi znacznie przekracza moce produkcyjne. Stąd nadal uważamy, że mimo początkowych trudności, projekt ten otwiera nowe możliwości, które Zarząd Hydrotor S.A. zamierza w pełni wykorzystać i przy sprzyjających warunkach stworzyć w przyszłości jedno z większych centr kompetencyjnych w

Polsce. Zajmować się ono będzie w dalszej przyszłości nie tylko obróbką elementów wielkogabarytowych ale także opracowywaniem własnych innowacyjnych konstrukcji, które mogłyby być wykorzystane w nowych gałęziach przemysłu. Spełnienie tego długookresowego celu, powinno sprzyjać stworzeniu stabilności i możliwości rozwoju działalności Spółki na wiele lat.

W tym samym okresie na przestrzeni roku 2014/ 2015 Spółka Agromet S.A. kończy realizację projektu rozwojowego wartego prawie 9 mln zł, z finansowaniem zewnętrznym w wysokości 3,5 mln zł. Projekt ma na celu wprowadzenie innowacyjnych technologii w produkcji cylindrów hydraulicznych i powinien zakończyć się w 2015 roku.

Poczynione w 2014 roku inwestycje w unowocześnienie parku maszynowego, oraz poprawa warunków pracy na głównej hali produkcyjnej powinny przełożyć się na usprawnienie i skrócenie przebiegu procesu produkcyjnego, na wymierne efekty ekonomiczne oraz winny umocnić pozycję Agromet S.A., jako największego, krajowego producenta cylindrów hydraulicznych i liczącego się dostawcy cylindrów na rynku europejskim.

Niezależnie od bieżących działań operacyjnych i inwestycyjnych, w związku ze zwiększonymi wymaganiami odbiorców, spółki Hydrotor i Agromet usprawniały funkcjonowanie systemów jakości ISO. Obie Spółki przeszły pozytywnie audit sprawdzający na utrzymanie systemu ISO 9001, jak też kilka audytów wykonanych przez poważniejszych głównie zagranicznych odbiorców naszych wyrobów. W lipcu 2015 roku zamierzamy uzyskać certyfikat ISO9001 dla spółki Hydrotorbis.

Jestem przekonany, że rozpoczęta w II półroczu 2014 roku intensyfikacja działań innowacyjnych i prorozwojowych, dobrze poprowadzi nas do dalszego stabilnego rozwoju Spółki Hydrotor i Grupy Kapitałowej, nie zapominając zarazem o konieczności wykorzystywania każdej sprzyjającej okoliczności dla poprawiania rezultatów prowadzonego biznesu.

Pragnę zapewnić, że Grupa Kapitałowa Hydrotor nadal główną uwagę będzie zwracać na wzrost wartości firmy i mam nadzieję, że odpowiednio zrealizujemy i wykorzystamy zaplanowane projekty rozwojowe, co powinno wpłynąć na wzrost wartości akcji, czego wszystkim Akcjonariuszom życzę.

Zachęcam do zapoznania się ze sprawozdaniem z działalności Spółki i Grupy Kapitałowej za rok obrotowy 2014, w którym przedstawiamy wszystkie istotne wydarzenia minionego roku.

W imieniu Zarządu Hydrotor S.A., dziękuję wszystkim naszym kontrahentom za owocną współpracę, Radzie Nadzorczej za wsparcie i aktywne zainteresowanie realizowanymi projektami, Akcjonariuszom za zaufanie jakim nas obdarzają oraz wszystkim pracownikom, bez zaangażowania których osiągnięte wyniki nie byłyby możliwe.

Pismo moje jest częścią raportu rocznego, który kieruję do Akcjonariuszy, Komisji Nadzoru Finansowego w Warszawie, Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie oraz poprzez Polską Agencję Prasową, do wszystkich zainteresowanych sytuacją Spółki i Grupy Kapitałowej.

Prezes Zarządu
Wacław Kropiński